

## JWAA主催:セミナーのご案内

拝啓 向暑の候、貴社ますますご清栄のことお慶び申し上げます。  
平素は、工業会運営に関し、ご理解とご協力を賜り厚く御礼申し上げます。

さて、過日3月中旬にJWAA会員企業に対して実施しましたアンケート調査で『2014年度に重点的に取り組みたい課題』として営業強化に注力するとの回答が一番多く寄せられました。又セミナーの内容も社員教育の一環になるような内容にしてほしいとの要望が多数ありました。今回のセミナーは、この要望に応じて貴社の営業力強化、社員教育に役立つセミナーを初めて企画しました。

経営者各位、営業の責任者、担当者にとって、きっとお役に立つセミナーになると思いますので、是非とも多数の方にご出席頂けるようお願い申し上げます。

敬具

記

■ 日 時 : 9月3日(水) 14:30~16:30

■ 受 付 : 13:30~

■ 場 所 : 中野サンプラザ 8F 研修室1

TEL 03-3388-1174 ※JR中野駅北口より 徒歩1分

■ タイトル : 『新規開拓営業のノウハウとアライアンス活用』

《内容》

売上アップのためには、既存顧客のフォローとともに、新規開拓営業が不可欠です。自社の強みを打ち出し、新しい顧客を獲得する方法についてお話します。また、外部との提携による事業展開についても解説します。

■ 講 師 : 株式会社ティーシーコンサルティング

代表取締役社長 富田 賢 氏 (とみたさとし)

慶応大卒。京大大学院修了。米系銀行を経て、独立系VCの創業に参画し、2001年、自社も2年半で株式上場達成。2003年~大阪市立大・専任講師。2008年~現職。約7年で150社以上の豊富なコンサルティング実績を有する。アライアンスによる新規事業の立上げと売上アップを得意とする。著書に『これからの10年活躍するための新規開拓営業の教科書』など。

■ 会 費 : 2,000円 (当日会場にて徴収させていただきます)

以上

※ 会場準備の都合上、8月12日(火)までに、同封の参加申込書に必要事項をご記入の上、事務局までFAXにてご返信ください。 FAX: 03-3950-3196

(問合せ先)

一般社団法人 日本配線資材工業会  
事務局:鈴木孝雄

〒165-0024 東京都中野区松が丘 2-33-17 SDビル

TEL:03-3950-6021 /FAX:03-3950-3196

[t.suzuki@jwaa.jp](mailto:t.suzuki@jwaa.jp)